

УДК 658.5

*Буркаева Екатерина, студентка 4 курса специальности «Экономическая безопасность» ФГБОУ ВПО «Мордовский государственный университет им. Н.П. Огарёва»*

## ПОДХОДЫ К ОЦЕНКЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ХОЗЯЙСТВУЮЩЕГО СУБЪЕКТА

**Аннотация:** Статья посвящена рассмотрению показателей эффективной деятельности предприятия. В данной статье выявлены основные показатели эффективности предприятия.

**Ключевые слова:** Эффективность, трудовые ресурсы, рентабельность, фондоотдача, фондоемкость, материалоотдача.

**Summary:** The article considers the performance indicators of the company. This paper identified the main performance indicators of the enterprise.

**Keywords:** efficiency, human resources, profitability, capital productivity, capital intensity, materialootdacha

Экономическая безопасность предприятия – это обеспечение наиболее эффективного использования корпоративных ресурсов для предотвращения угроз и обеспечения устойчивого функционирования предприятия в настоящее время и в будущем.

Под экономической конъюнктурой понимается сложившаяся экономическая обстановка, характеризующаяся совокупностью показателей, отражающих состояние предприятий и организаций в определенный период. Такими показателями являются динамика производства, прибыли, издержек производства и др.

Эффективность функционирования компаний и организаций таким образом возможно расценивать отталкиваясь от системы характеристик, определяющих эффективность использованных ресурсов и системы характеристик, описывающих эффективность текущих издержек на создание. Любая из этих систем характеристик обязана включать личные характеристики, описывающие эффективность внедрения

и употребления отдельных видов ресурсов, и текущих издержек, также сводные (обобщающие) характеристики, определяющие эффективность применения или потребления всех ресурсов (факторов производства) в целом.

Система частных показателей эффективности, характеризующая использование отдельных видов ресурсов и затрат, включает в себя следующие группы:

1. Показатели эффективности живого труда.
2. Показатели эффективности затрат прошлого труда
3. Показатели эффективности капиталовложений.
4. Показатели рентабельности продукции и производства

Показатели первой группы.

Эффективность использования трудовых ресурсов можно выразить средней выработкой продукции на одного списочного работника (прямой показатель) и коэффициентом закрепления трудовых ресурсов (обратный показатель).

Прямой величиной эффективности трудовых затрат служат средняя выработка на 1 чел. - день (чел. - час.) или показатель отношения стоимости продукции к фонду оплаты труда (зарплатоотдача). Обратной величиной служат трудоемкость или зарплатоемкость.

Показатели второй группы.

Характеристикой эффективности использования основных фондов в виде прямой величины служит фондоотдача, в виде обратной величины фондоемкость.

Прямой величиной характеристики эффективности текущих затрат, связанных с основными фондами, может служить отдача (выпуск продукции) на 1 руб. амортизационных отчислений (применяется редко). Обратной величиной служит амортизационность (стоимость основных фондов, переносимая на единицу стоимости продукции).

Эффективность использования материальных ресурсов в виде прямой величины характеризуется материалоотдачей (отношение объема произведенной продукции к стоимости материальных затрат, включенных в себестоимость продукции), в виде обратной величины - материалоемкостью. Материалоемкость

характеризует суммарный расход всех материальных ресурсов на производство единицы продукции.

Прямой величиной характеристики текущих затрат, связанных с промежуточным потреблением, служит затратноотдача - отношение стоимости произведенной продукции (ВДС) к стоимости потребленных в процессе производства продуктов и услуг (ПП). Обратной величиной служит затратноемкость.

Прямым показателем эффективности использования производственных фондов - носителей материально-технического потенциала служит ресурсоотдача (отношение объема произведенной продукции (ВДС) к среднегодовой стоимости производственных фондов (основных фондов и нормируемых оборотных фондов), обратным показателем - ресурсоемкость.

К показателям эффективности капитальных вложений (третья группа) относятся два показателя:

- абсолютная эффективность капитальных вложений (отношение прироста прибыли за счет инноваций к капитальным вложениям);

- срок окупаемости капитальных вложений (отношение объема капитальных вложений к чистой годовой прибыли за вычетом налогов, но с учетом амортизации).

В четвертую группу показателей рентабельности продукции и производства включают:

- общую рентабельность производства;

- рентабельность продукции;

- рентабельность продаж.[2]

Согласно методологии расчета, показатели эффективности можно сгруппировать на

1. частные и общие,

2. ресурсные и затратные,

3. прямые и обратные,

4. натуральные, трудовые и стоимостные показатели.

Частные показатели эффективности производства отражают результативность использования отдельных видов производственных ресурсов — живого труда, средств труда и предметов труда. Обобщающие показатели

характеризуют эффективность использования всей совокупности указанных элементов процесса производства.

При определении ресурсных характеристик производительности производства предусматривается размер использованных ресурсов, а при исчислении затратных характеристик — лишь значение потребленных при производстве продукции ресурсов.

Прямые характеристики производительности производства рассчитываются как отношение итога производства к ресурсам либо расходам. Обратные характеристики характеризуют значение ресурсов (издержек), нужных для производства единицы продукции. При всем этом повышение одного из характеристик ведет к понижению другого признака и напротив, то есть они пребывают в назад пропорциональной зависимости. [1]

Ресурсный подход к измерению экономической эффективности производства основан на учете имеющегося производственного потенциала, т.е. объема примененных при создании конечной продукции наличных ресурсов, которыми располагают субъекты хозяйствования. Примененные ресурсы — это то, чем располагает отдельное предприятие, отрасль или экономика в целом для осуществления своей деятельности. К ним относят рабочую силу, основные средства и оборотные средства. Ресурсы представляют потенциальные условия производства и в процессе производства используются не полностью. При этом величину трудовых ресурсов, основных средств и оборотных средств можно охарактеризовать средними за период показателями численности работников, стоимости основных средств, стоимости оборотных средств.

Затратный подход к определению финансовой производительности производства базируется на учете текущего употребления трудовых и вещественных ресурсов, которое отображает практические затраты домашних единиц на создание продукции. При всем этом издержки рабочей силы возможно измерить признаком фонда оплаты труда, средств труда — признаком употребления главного денег либо суммой амортизационных отчислений, предметов труда — показателем промежуточного потребления товаров и услуг или суммой материальных затрат. [4. с.118-136]

Эффективность измеряется отношением полученного эффекта (результата) к авансированным (примененным) ресурсам или потребленным текущим затратам. Такое соотношение может быть выражено прямой и обратной величинами:

$E = \text{ЭФ} / \text{РЕС}$  , прямой

$E = \text{РЕС} / \text{ЭФ}$  ; обратный показатели примененных ресурсов

$E = \text{ЭФ} / Z$  ; прямой

$E = Z / \text{ЭФ}$  обратный показатели потребленных ресурсов

где  $E$  — эффективность функционирования экономики;

$\text{Эф}$  — абсолютный экономический эффект;

$\text{Рес}$  — авансированные ресурсы;

$Z$  — текущие затраты.[5]

Экономический эффект представляет конечный результат хозяйственной или финансовой деятельности. В качестве показателя результата хозяйственной деятельности экономики в целом могут выступать валовой выпуск, валовая добавленная стоимость, валовой внутренний продукт, чистый внутренний продукт, валовой или чистый национальный доход. Результат финансовой деятельности выражается показателем прибыли, выпуска товаров и услуг, ВДС и ЧДС.

Экономический эффект представлен всегда абсолютной величиной, но может быть как положительным, так и отрицательным (получен убыток, а не прибыль). [3]

Ввиду различного содержания результата и затрат, участвующих в расчете эффективности, характеризовать ее можно только при помощи системы показателей. Эта система включает как обобщающие показатели, характеризующие использование всех видов ресурсов (затрат), так и частные, отражающие использование каждого конкретного вида ресурсов. В рамках этой системы показателей ведущая роль принадлежит обобщающим показателям эффективности. Различают обобщающий показатель эффективности примененных ресурсов и обобщающий показатель эффективности текущих затрат. При этом каждый из названных показателей может быть выражен в виде прямой и обратной характеристик.

Прямой обобщающий показатель эффективности текущих затрат

$$E = \Delta\Phi / (A + MЗ + ЗП) = \Delta\Phi / Z$$

где А — стоимость, перенесенная основными средствами и представленная суммой амортизационных отчислений;

МЗ — стоимость, перенесенная оборотными средствами и представленная суммой материальных затрат;

ЗП — затраты на оплату живого труда, представленные суммой фонда оплаты труда.

Как сказано выше, обобщающие показатели эффективности могут быть рассчитаны обратным путем, т.е. делением примененных ресурсов или текущих затрат на экономический эффект. В результате получают показатели эффективности, называемые ресурсоемкостью (затратоемкостью).

Обратный обобщающий показатель эффективности примененных ресурсов.

Расчет обобщающего обратного показателя эффективности текущих затрат можно выполнить по формуле:

$$E = (\Phi + MЗ + ЗП) / \Delta\Phi = Z / \Delta\Phi$$

Рассмотренные характеристики имеют все шансы выступать как статические, описывающие отдача в любой этот период времени, или как динамические, определяющие конфигурации отдачи за конкретный период времени. Статические показатели, как правило, используются при сравнении эффективности в данный период в отдельных отраслях, в одноименных отраслях различных стран, в различных странах. При выявлении закономерностей изменения эффективности за ряд лет пользуются показателями эффективности в динамике. [6. с.109-128]

### **Библиографический список**

1. Аверина О.И. Анализ финансовой устойчивости предприятия по принципам РСБУ и МСФО / Аверина О.И., Мамаева И.С. // Экономический анализ: теория и практика. - 2009. - № 34. - С. 36-44.

2. Аверина О.И. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности : учебник / Аверина О.И., Давыдова В.В., Лушенкова Н.И., Москалева Е.Г., Саранцева Е.Г., Горбунова Н.А., Лезина Е.Г., Меркулова И.Ф., Челмакина Л.А. / М. : Кнорус, 2012. 432 с.

3. Давыдова В.В., Москалева Е.Г., Пронина О.Р., Челмакина Л.А. Анализ финансовой отчетности: учебное пособие / В.В. Давыдова - изд. 2-ое исп. и доп. - Саранск: Изд-во Мордовского ун-та. - 2011. - 176 с.

4. Асаул А.Н. Организация эффективной предпринимательской деятельности. Учебник. СПб: АНО ИПЭВ, 2009 г.- 336с.

5. Когденко В.Г. Экономический анализ. М.: ЮНИТИ - ДАНА, 2009. 392 с

6. Суглобов, А.Е. Экономическая безопасность предприятия: Учебное пособие для студентов вузов / А.Е. Суглобов, С.А. Хмелев, Е.А. Орлова. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2013. - 271 с.