

Иншакова А.О., профессор, Доктор наук,
Заведующий кафедрой «Гражданского и международного частного права»
Волгоградский государственный университет
Россия, г. Волгоград

Ивлев И.Ю., студент магистратуры,
факультет «Юриспруденция» Институт права
Россия, г. Волгоград

ПОНЯТИЕ И ПРИЗНАКИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ СДЕЛКИ

Аннотация: Сформировавшееся тесное и всесторонне взаимодействие субъектов внешнеэкономической деятельности обуславливает их вступление в различные правовые связи при помощи сделок. Нормативное регулирование внешнеэкономических сделок не ограничивается использованием традиционных гражданско-правовых конструкций, таких как купля-продажа, поставка, аренда, подряд. Общественный прогресс обуславливает появление новых разновидностей соглашений и договоров, которые необходимы для стремительно развивающейся предпринимательской практики. Настоящая статья посвящена характеристике понятия и признакам внешнеэкономической сделки.

Ключевые слова: внешнеэкономическая сделка, внешнеторговая сделка, предпринимательская деятельность, валюта платежей, форма сделки, инвестиционная деятельность, экономический союз.

Inshakova A. O., professor, Doctor of Sciences,
Head of the Department of "Civil and international private law"
Volgograd state University
Russia, Volgograd

Ivlev I. Yu., master's degree,
faculty of Law Institute of law
Russia, Volgograd

THE CONCEPT AND FEATURES OF FOREIGN TRADE TRANSACTIONS

Abstract: the Formed close and comprehensive interaction of subjects of foreign economic activity causes their entry into various legal relations through transactions.

Normative regulation of foreign economic transactions is not limited to the use of traditional civil structures, such as purchase and sale, supply, lease, contract. Social progress leads to the emergence of new types of agreements and contracts that are necessary for rapidly developing business practices. This article is devoted to the characteristics of the concept and features of foreign economic transactions.

Keywords: foreign economic transaction, foreign trade transaction, business activity, currency of payments, form of transaction, investment activity, economic Union.

В настоящее время в условиях глобализации и интеграции, в том числе и в экономической сфере возрастает значение договорных отношений между субъектами международного сотрудничества.

Мощный импульс внешнеэкономической деятельности придало создание экономических союзов, в рамках которых заключается множество международных контрактов как с участием государства, так и зарубежными частными предпринимателями между собой.

Заключение международных, внешнеэкономических сделок процесс сложный, сопровождается длительной переговорной подготовкой и контрагентом необходимо ориентироваться в правовом регулировании возникающих связей и четко представлять сущность и содержание заключаемой сделки.

Значение правильного определения понятия внешнеэкономической сделки трудно переоценить, так как нормативная база и способы регулирования возникающих в связи с ней отношений значительно отличаются от нормативных источников и способов регулирования порядка заключения и реализации сделок, совершаемых внутри государства [4, 46].

В отечественном праве внешнеэкономическая сделка характеризуется комплексными свойствами, связана она с деятельностью субъектов международного частного права в сфере международного обмена товарами, работами, результатами интеллектуальной деятельности, всеми видами услуг, направленную на установление, изменение и прекращение гражданских прав и обязанностей.

Термин «внешнеэкономическая сделка» соотносится понятием – «внешнеторговая сделка». Мы придерживаемся мнения, что последнее является

более узким понятием, и применяется оно в процессе регулирования предпринимательских отношений, связанных внешнеэкономической деятельностью.

Иншакова А.О. отмечает, что предпочтение все-таки необходимо отдать термину «внешнеэкономическая сделка», при этом формирование определения понятия «внешнеэкономическая сделка» обусловлено видовым разнообразием внешнеэкономических сделок в современном международном коммерческом обороте, а также особенностью правового регулирования каждого вида в отдельности[5, 38].

То есть внешнеэкономическая сделка не охватывает исключительно сферу торговли товарами, работами, услугами, технологиями и т.п. (хотя именно это сфера наиболее приоритетна и востребована). В настоящее время в рамках внешнеэкономической деятельности развивается и инвестирование, которое также оформляется соответствующим договором.

Ученые говорят о феномене рубежа XX и XXI вв., когда международные инвестиционные потоки в целом превысили объем международной торговли товарами и услугами вместе взятых. При этом межгосударственное инвестиционное сотрудничество выступает в роли катализатора глобализационных процессов на всех уровнях социально-экономического развития мира.

В международно-правовом регулировании инвестиционных отношений именно такие договора – основа их правового упорядочивания. При этом нацелены они на наделение каждого государства, присоединившегося к такому договору, возможностью осуществлять инвестиционную деятельность его субъектов на территории принимающего государства в рамках национального режима.

Следует отметить и режим наибольшего благоприятствования по отношению к иностранным инвесторам. Очень важны для иностранного инвестора, который потенциально подвергнут рискам, гарантии получения надлежащей юридической защиты со стороны государства, на территории которого предполагается реализовывать инвестиционные проекты. Прежде всего, следует отметить важность гарантий применения такого режима для инвестиций, который не должен быть подвергнут изменениям в принимающей стране и ее законодательстве.

Экономический оборот, усложненный иностранным элементом, предполагает вступление в инвестиционные договорные связи частных субъектов иностранного

государства. В рамках международных экономических инвестиционных связей можно выделить договор международной финансовой аренды, договор международного франчайзинга и т. д. Возникающие договорные связи, являясь по сути гражданско-правовыми, регулируются нормами частного права.

Сущность инвестиционного договора международного частного характера не позволяет сделать вывод об исключительности данной позиции - отнесение инвестиционного договора лишь к международным частным отношениям. Международный частный характер инвестиционных договоров возникает только при определенных обстоятельствах: наличие в отношениях национального субъекта (физическое или юридическое лицо) и иностранного субъекта (физическое или юридическое лицо); регулирование отношений нормами частного права[6, 52].

Внешнеэкономические сделки, как любая договорная конструкция, имеют обязательные и факультативные признаки.

Обязательные признаки внешнеэкономических сделок охватывают следующие аспекты.

Предметом рассматриваемых сделок являются внешнеэкономические операции, связанные с перемещением из одного государства в другое товаров, а также соответствующее выполнение и/или оказание услуг, передача технологий, финансов, если речь идет об инвестировании. В век виртуальных технологий совсем не обязательно, чтобы состоялось фактическое перемещение между границами государства, если речь идет о передаче электронного продукта или денежных ресурсов, то все это осуществляется через глобальную сеть.

Обязательным признаком можно назвать местонахождение контрагентов внешнеторговой сделки на территории разных государств. При этом имеются в виду юридические привязки местонахождения юридического лица либо индивидуального предпринимателя (В Российской Федерации – это место государственной регистрации, но в других странах правила могут быть иные).

В ст. 1 Конвенции ООН «О договорах международной купли продажи товаров» [1] указано на прямое применение норм данной Конвенции на те договоры, стороны которых имеют коммерческие предприятия в разных государствах.

Любая внешнеэкономическая сделка связана с предпринимательской деятельностью, поэтому стороны вступая во внешнеэкономические связи, заключая соответствующие сделки, преследуют цель получить прибыль из такой сделки и готовы нести риски убытков, так как в предпринимательской деятельности никто гарантий безубыточных контрактов дать не может.

Отметим, что целевой признак получения прибыли позволяет квалифицировать сделку в качестве инвестиционной.

Так, форм инвестиционных договоров может существовать множество. Как инвестиционный договор может квалифицироваться любая договорная конструкция, в том числе и внешнеэкономическая, где речь идет о вложении денежных средств: учредительный договор, заем, подряд и т. д. Общим у всех таких договоров является их неизменная экономическая составляющая - вложение денежных средств с целью в будущем получить с этого доход (прибыль).

В отечественной цивилистике превалирует подход, согласно которому предпринимательский признак – стержневой и он находится в приоритете перед остальными.

Сущность предпринимательского (коммерческого) признака выражена в ее специфической цель, состоящей в потреблении товара, без уничтожения его стоимости [7, 34].

Существенным признаком является и форма внешнеэкономической сделки. Заключение, изменение или расторжение таких сделок происходит в письменной форме, включая электронный формат. В случае несоблюдения письменной формы возникает риск признания внешнеэкономической сделки недействительной. Это вытекает из смысла п. 1 ст. 162 Гражданского кодекса РФ[2], а также из международных обязательств, которые возникли у нашего государства, ратифицировавшего Конвенцию ООН о договорах международной купли-продажи товаров.

Далее перейдем к факультативным признакам внешнеэкономической сделки.

При расчетах по внешнеэкономической сделке используется валюта, стороны сами выбирают ее вид (обычно это евро, доллар, китайский юань, английский фунт)

Наличие такого признака доказывает установление по отношению к внешнеэкономическим сделкам в целях защиты внутригосударственных экономических интересов механизма валютного регулирования и контроля, который касается использования при расчетах иностранной валюты. В нашем государстве такой механизм существенно ослабился, что связано с упрочнением позиции рубля на мировом рынке и стремлением убрать барьеры для внешнеэкономических финансовых потоков.

Указанный признак относится к факультативным. Недостаточно считать выбор контрагентами иностранной валюты платежа квалифицирующим признаком внешнеэкономической сделки по причине отсутствия на это счет каких-либо нормативных предписаний.

Здесь следует указать на тенденцию потери экономического суверенитета для некоторых государств, что выражается в том числе и в отсутствии права на собственную валюту (типичный пример – государства члены Евросоюза). Получается, что рассматриваемое свойства у внешнеэкономических сделок становится менее значимым.

Следует отметить и характерные особенности разрешения споров, которые возникли из-за неисполнения или ненадлежащего исполнения сторонами своих обязательств по внешнеэкономической сделки

Здесь следует учитывать, что практика разрешения таких споров весьма сложная, требует времени и материальных затрат, существует проблема исполнения принятых решений.

Рассмотрение споров, вытекающих из внешнеэкономических сделок, подведомственно государственным судам (арбитражные суды в Российской Федерации), международным коммерческим арбитражам. Медиативные процедуры используются крайне редко. Вопросы определения подведомственности разрешения споров, которые могут возникнуть регулируются сторонами при заключении внешнеэкономической сделки, выбор чаще всего делается в пользу международного коммерческого арбитража.

Факультативность этого признака усматривается необязательности возникновения между сторонами сделки спора.

Следует отметить и специфический набор источников, при помощи которых упорядочиваются возникающие отношения.

Внешнеэкономическая сделка - это сделка гражданско-правового характера, однако ее внешнеэкономическая сущность заключена в том, что для ее регулирования используется особый режим, специфика которого в следующем.

Во-первых, в отличие от обыкновенной внутригосударственной сделки, внешнеэкономическая, подпадает под рамки действия гражданского права нескольких государств и всегда стоит вопрос альтернативного выбора сторонами применимого права. Но и выбор иностранного права нельзя назвать характерным специфическим признаком, так как субъекты внутренней сделки правомочны сделать отсылку к иностранному праву и международному договору, при этом не должны быть нарушены императивные предписания отечественного права (п. 1 ст. 422, п. 5 ст. 1210 ГК РФ[3]).

Во-вторых, государства заключают международные договоры в целях упорядочивания и достижения единообразия при заключении, исполнении и прекращении внешнеэкономических сделок.

В-третьих, рассматриваемые сделки могут подпадать под действие международных торговых обычаев, актов авторитетных неправительственных организаций (международные деловые обыкновения).

В науке предлагаются и обосновываются разные критерии отнесения сделок к внешнеэкономическим, нам больше импонирует подход, в соответствии с которым, ключевой характеристикой является нахождение субъектов в разных государствах и предпринимательский характер заключаемой сделки.

В заключении отметим, что такие юридические категории употребляемые в законодательстве, теории и практике как «внешнеэкономическая сделка» и «внешнеторговая сделка», не могут претендовать на универсальность и, здесь очевидна необходимость потребности именно наукой выработать и обосновать соответствующие признаки, а потом придать им императивность.

Библиографический список

1. Конвенция Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров: Заключена в г. Вене 11 апреля 1980 г. (по состоянию

- на 17 мая 2016) // Вестник Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации. - 1994. - № 1;
2. Гражданский кодекс РФ: Ч. 1 от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ (в ред. от 3 августа 2018 г.) // СЗ РФ. - 1994. - № 32. - Ст. 3301; 2018. - № 32 (Часть II). - Ст. 5132;
 3. Гражданский кодекс РФ: Ч. 3 от 26 ноября 2001 г. № 146-ФЗ (ред. от 3 августа 2018) // СЗ РФ. – 2001. - № 49. - Ст. 4552; 2018. - № 32. - Ст. 5085;
 4. Иншакова А.О. Внешнеэкономические сделки в обновленном гражданском законодательстве РФ: квалификация, форма, применимое право // Юрист. - 2015. - № 13. – С. 45-51;
 5. Иншакова А.О. Вопросы квалификации внешнеэкономической сделки и правовая специфика некоторых ее видов // Вестник Волгоградского государственного университета. Серия 5. Юриспруденция. – 2015. – № 2 (27). – С. 37-45;
 6. Лисица В.Н. Инвестиционное право: учебник.- М.: Юрайт, 2019. – 517 с.;
 7. Перерва А.А. Соотношение понятий «внешнеэкономическая сделка» и «внешнеторговая сделка» в международном частном праве // Вопросы экономики и права. – 2018. - № 7 (121). –С. 34-36.